

Favio Leiva

Investigador afiliado al Centro de Estudios sobre China y Asia-Pacífico, Universidad del Pacífico. Research Student del Graduate School of International Development, Nagoya University. Becario del Ministerio de Educación, Cultura, Deportes, Ciencia y Tecnología del Japón.

Más de 100 años de historia comercial entre Perú y Japón¹

More than 100 years of trade history between Peru and Japan

En memoria de Bruno Seminario
(1957-2021)

RESUMEN

El presente artículo presenta la primera compilación de datos sobre comercio entre Perú y Japón entre 1877 y 2022. Su objetivo es detallar las tendencias de largo plazo del comercio internacional entre Perú y Japón, e identificar eventos clave que impactaron su desarrollo. Para cumplir estos objetivos se compila la mayor cantidad de información disponible en los extractos y anuarios estadísticos del Perú, así como los diversos reportes del Perú sobre comercio internacional y algunos reportes japoneses sobre el mismo tema. Para los años donde no hay información disponible se realizan interpolaciones. Se analiza la complejidad de las canastas exportadas e importadas de Perú a y desde Japón recientes y se verifica la alta complejidad de bienes importados de Japón y la baja complejidad de bienes exportados por el Perú a Japón; mostrando el carácter históricamente tradicional de tal relación. La promoción de las industrias requiere promover el libre comercio, pero también una

Palabras clave: comercio internacional, Japón, Perú, historia económica.

política industrial y una estrategia diplomática consistentes con la participación del Estado, el sector privado y la academia. La Segunda Guerra Mundial fue el evento que tuvo el peor impacto en las relaciones comerciales de Japón y el proceso de deslocalización de inversiones fomentó el comercio entre ambos países luego de ella. Es necesario que el patrón de relaciones entre Perú y Japón vaya más allá del comercio tradicional, sin ponerlo en riesgo, aunque ello suponga un esfuerzo muy grande.

ABSTRACT

This article presents the first compilation of data on trade between Peru and Japan between 1877 and 2022. Its objective is to provide details on international trade between Peru and Japan long-term trends and identify key events that had an impact on its development. To reach those objectives, the biggest amount of available information in various statistical abstracts and yearbooks of Peru, as well as diverse Peruvian reports and some Japanese Reports on the issue, is compiled. For those years for which there is no available information, interpolations are performed. The complexity of Peru's recent import and export baskets from Japan is analyzed and it finds that Peru imports high complexity products from Japan, where it exports low complexity products to Japan. This demonstrates the traditional relation between these two countries has historical roots. Industrial promotion requires free trade promotion, but also industrial policy tied with a diplomatic strategy consistent with State, the Private Sector and Academia. World War II was the event which had the worse impact in Japan's economic relations and the process of investments delocalization fomented trade between both countries after it. It's necessary to go beyond the traditional relations pattern, without risking that trade, even though that represents a huge effort.

Key words: international trade, Japan, Peru, economic history.

1. Introducción

En 2023 se cumplen 150 años del establecimiento de relaciones diplomáticas oficiales entre la República del Perú y Japón que empezaron con la firma del Tratado de Paz, Amistad, Comercio y Navegación entre ambos países (Capuñay, 2023). Sin embargo, las relaciones con Asia son más antiguas que la República del Perú; se tiene documentado el comercio con Japón, en cantidades mínimas, a bordo del Galeón de Manila, e incluso durante la época virreinal (Bjork, 1998). Históricamente el Perú ha tenido vínculos comerciales con Asia en general y con Japón en particular (Schurz, 1918), pero se ha escrito muy poco o casi nada desde una perspectiva de largo plazo. Asimismo, se ha escrito muy poco sobre el impacto que tuvo la Segunda Guerra Mundial en las tendencias de largo plazo de comercio e inversión entre Perú y Japón o cómo impactan las relaciones diplomáticas o características geoestratégicas a esta relación. La diplomacia, a largo plazo, es importante para el comercio, aunque sus efectos a veces no pueden percibirse a corto plazo.

Existen estudios sobre el comercio con Japón y Asia-Pacífico con espacios temporales relativamente cortos (Castellanos & Cortéz, 1989; Castellanos Robles & Cortez Billet, 1988). Además, hay varios estudios sobre la migración japonesa (Degregori, 2003; Irie & Himel, 1951a, 1951b, 1952; Titiev, 1951) e investigaciones importantes sobre la inversión japonesa en Perú (Kamiya, 1998, 2004). Sin embargo, salvo para el caso de la migración japonesa en la que hay toda una amplia diversidad de estudios, no se suele tener una perspectiva de largo plazo. El presente artículo busca llenar esa brecha a través de la compilación histórica de los datos y su posterior análisis.

En Japón surgió el concepto del Flying Geese Paradigm (Akamatsu, 1962) alrededor del cual la deslocalización de las inversiones, combinada con una nueva división internacional del trabajo, permitió gradualmente a Japón especializarse en el conocimiento en los sectores más intensivos y productivos, mientras que los nuevos jugadores de Asia paulatinamente iban incorporándose a la división internacional del trabajo en los sectores que Japón iba dejando, generando, al mismo tiempo, nuevos patrones de comercio exterior. Este mismo proceso fue atravesado por la Asociación de Naciones de Asia Sudoriental (ASEAN) y se espera que otros actores rezagados se integren de manera estratégica al mismo (GRIPS, 2002). La integración en tales cadenas de valor no se dará por generación espontánea; se requiere la participación de los responsables de la política industrial y comercial, empresarios, universidades (a través de la investigación y el desarrollo) y diplomáticos con criterios para la creación de mercados más amplios en el largo plazo, además de la eliminación paulatina de subsidios y

reducción arancelaria, y otros costos del comercio (de información, acceso a mercados y distancia económica), y una división internacional del trabajo más eficiente con visión estratégica en defensa.

Este artículo se divide en cuatro partes, además de la introducción. En la primera parte, se reconstruyen los datos básicos y se realizan estimaciones para los cuales no hay información disponible. En la segunda parte, se reconstruyen los datos de exportaciones en años clave antes del año 2000 a nivel desagregado. En la tercera parte, se analiza la composición de las exportaciones e importaciones a Japón después del 2000. Finalmente, se presentan conclusiones y recomendaciones.

2. Reconstrucción de los datos a nivel agregado

2.1 Metodología

Las fuentes para la reconstrucción de los datos de exportaciones e importaciones en términos nominales están resumidas en la

Tabla 1. Dividiendo el valor de las importaciones en moneda nacional reportada o en dólares, según corresponda, entre el total en la misma moneda tenemos el peso de las exportaciones o importaciones peruanas desde Japón. Estos son los primeros estimados de largo plazo de comercio exterior entre Perú y Japón. Interpolamos con un *spline* unidireccional (SRS1 Software, 2018) los años faltantes y luego aplicamos estas participaciones a los estimados de exportaciones e importaciones nominales (Seminario et al., 2021) y, así, obtenemos estimados en dólares para Japón.

Si dividimos estos estimados nominales entre el volumen en toneladas, tenemos finalmente estimados de precios que podemos convertir a índices de precios que nos permitirán evaluar la evolución de los términos de intercambio en el comercio con Japón. Todos estos pasos constituyen de por sí contribuciones a la literatura especializada al comercio internacional en general y sobre el comercio con Japón en particular. No obstante, hay muchos años para los cuales no tenemos información sobre peso en kilogramos del comercio.

Para tales años interpolamos la información contenida en el índice de precios implícito en los estimados de Seminario et al., (2021) de dos maneras.

Primero desde abajo, de tal forma que tenemos una serie creciente y luego desde arriba hacia abajo, de tal forma que tenemos una serie decreciente. Luego sacamos un promedio ponderado entre ambos tomando los siguientes pesos:

$$Pesos_{creciente}: \left\{ \frac{N-1}{N}; \frac{N-2}{N}; \frac{N-3}{N}; \dots; \frac{3}{N}; \frac{2}{N}; \frac{1}{N} \right\} \dots (1)$$

$$Pesos_{decreciente}: \left\{ \frac{1}{N}; \frac{2}{N}; \frac{3}{N}; \dots; \frac{N-3}{N}; \frac{N-2}{N}; \frac{N-1}{N} \right\} \dots (2)$$

Donde N es el número de años por interpolar más 1. Por ejemplo, si vamos a interpolar un sólo año y tenemos información de series que suben y bajan, estimamos por regla de 3 tomando la serie superior y la inferior y, como N es 2, entonces los pesos serían 0,5 y 0,5. Si fueran 2 años por interpolar, entonces estimaríamos 2 años por regla de 3 subiendo y bajando, y los pesos serían 2/3 y 1/3 para el primer par y 1/3 y 2/3 para el segundo par.

Tabla 1

Principales fuentes para estimación de exportaciones e importaciones a Japón en porcentaje y en términos nominales

Variable	Años	Fuente
Importaciones y exportaciones de Japón (moneda nacional)	2005-2022	SUNAT (2023a)
	2000-2004	UN Comtrade (2023)
	1962-1999	Feenstra et al. (2005)
	1955-1961	Dirección Nacional de Estadística y Censos - Ministerio de Hacienda y Comercio (1969)
	1954	Dirección Nacional de Estadística y Censos - Ministerio de Hacienda y Comercio (1958)
	1953	Dirección Nacional de Estadística - Ministerio de Hacienda y Comercio (1957)
	1951-1952	Dirección Nacional de Estadística - Ministerio de Hacienda y Comercio (1956)
	1948-1950	Dirección Nacional de Estadística - Ministerio de Hacienda y Comercio (1953)
	1946-1947	Dirección Nacional de Estadística - Ministerio de Hacienda y Comercio (1949)
	1944-1945	Dirección Nacional de Estadística - Ministerio de Hacienda y Comercio (1946)
	1936-1943	Dirección Nacional de Estadística - Ministerio de Hacienda y Comercio (1944)
	1877, 1899, 1900-1901, 1903-1935	Dirección Nacional de Estadística - Ministerio de Hacienda y Comercio (1937)

Importaciones y exportaciones totales (moneda nacional)	2005-2022	Importaciones SUNAT (2023a), Exportaciones SUNAT, (2023b)
	2000-2004	UN Comtrade (2023)
	1962-1999	Feenstra et al. (2005)
	1935-1961	Dirección Nacional de Estadística y Censos - Ministerio de Hacienda y Comercio (1969)
	1877, 1899, 1900-1901, 1903-1935	Dirección Nacional de Estadística - Ministerio de Hacienda y Comercio (1937)
Datos nominales de exportaciones	1877-2022	Hasta 2020, Seminario et al., (2021) y luego se completa con datos del Banco Central (BCRP, 2023)

Una vez que hemos estimado todos los precios interpolados podemos estimar los volúmenes exportados e importados al dividir las exportaciones e importaciones nominales entre tales precios. Entonces tomamos la información de los datos efectivamente observados y los completamos con las estimaciones.

Tabla 2

Principales fuentes para de kilogramos exportados/importados

2000-2022	Base de datos de la Asociación de Exportadores (ADEX, 2023)
1994-1999	Para exportaciones, Promperú (2022)
1978-1999	Para importaciones, interpolación según metodología explicada abajo y para exportaciones, interpolación para periodo 1978-1993
1975-1977	Para exportaciones, Ministerio de Industria, Comercio, Turismo e Integración, (1978) y para importaciones, Ministerio de Industria, Comercio, Turismo e Integración (1978) para 1976 y 1977. Para 1975, se realiza interpolación
1973-1974	Ministerio de Comercio - Dirección General de Aduanas (1974)
1972	Ministerio de Comercio - Dirección General de Aduanas (1973)
1970-1971	Ministerio de Comercio - Dirección General de Aduanas (1971)
1968-1969	Ministerio de Economía y Finanzas - Dirección General de Aduanas (1969)
1966-1967	Ministerio de Hacienda y Comercio - Superintendencia Nacional de Aduanas (1967)
1964-1965	Ministerio de Hacienda y Comercio - Superintendencia Nacional de Aduanas (1965)
1962-1963	Ministerio de Hacienda y Comercio - Superintendencia Nacional de Aduanas (1963)
1960-1961	Ministerio de Hacienda y Comercio - Superintendencia Nacional de Aduanas (1961)
1958-1959	Ministerio de Hacienda y Comercio - Superintendencia Nacional de Aduanas (1959)

1956-1957	Dirección Nacional de Estadística y Censos - Ministerio de Hacienda y Comercio (1959)
1955	Dirección Nacional de Estadística y Censos - Ministerio de Hacienda y Comercio (1958)
1954	Dirección Nacional de Estadística - Ministerio de Hacienda y Comercio (1957)
1953	Dirección Nacional de Estadística - Ministerio de Hacienda y Comercio (1956)
1951-1952	Dirección Nacional de Estadística - Ministerio de Hacienda y Comercio (1954)
1948-1950	Dirección Nacional de Estadística - Ministerio de Hacienda y Comercio (1953)
1947	Interpolación
1946	Dirección Nacional de Estadística - Ministerio de Hacienda y Comercio (1948)
1942-1945	Dirección Nacional de Estadística - Ministerio de Hacienda y Comercio (1946)
1941	Dirección Nacional de Estadística - Ministerio de Hacienda y Comercio (1942)
1940	Dirección Nacional de Estadística - Ministerio de Hacienda y Comercio (1941)
1939	Dirección Nacional de Estadística - Ministerio de Hacienda y Comercio (1940)
1937-1938	Dirección Nacional de Estadística - Ministerio de Hacienda y Comercio (1939)
1935-1936	Interpolación
1934	Departamento de Estadística General de Aduanas del Callao (1935)
1930-1933	Interpolación
1929	Ministerio de Hacienda y Comercio - Superintendencia General de Aduanas (1930)
1877-1928	Interpolación

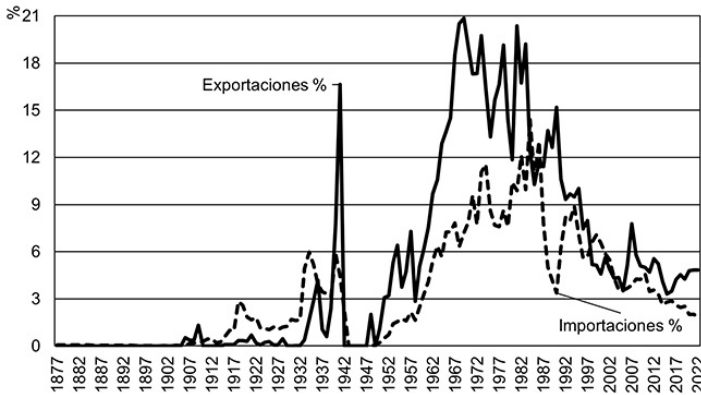
2.2 Resultados

A continuación, presentamos nuestras estimaciones. En la Figura 1 podemos observar que la importancia de las exportaciones e importaciones a Japón, como porcentaje del total, empiezan a crecer de forma constante desde 1902. Momentos antes de que Estados Unidos declare la guerra a Japón en la Segunda Guerra Mundial se alcanzó un pico donde hasta el 16% de las exportaciones peruanas se dirigían a Japón. Luego, se desplomaron hasta 0. Lo mismo sucedió en el resto de América Latina. Cabe destacar también que, en general, las exportaciones peruanas a Japón como porcentaje del total de exportaciones eran menores a las importaciones peruanas de Japón

como porcentaje del total de importaciones durante casi todo el período anterior a la Segunda Guerra Mundial.

Figura 1

Evolución de la importancia de las exportaciones e importaciones peruanas a Japón con respecto al total (1877-2022)



Fuente: elaboración propia con base en información de la Tabla 1

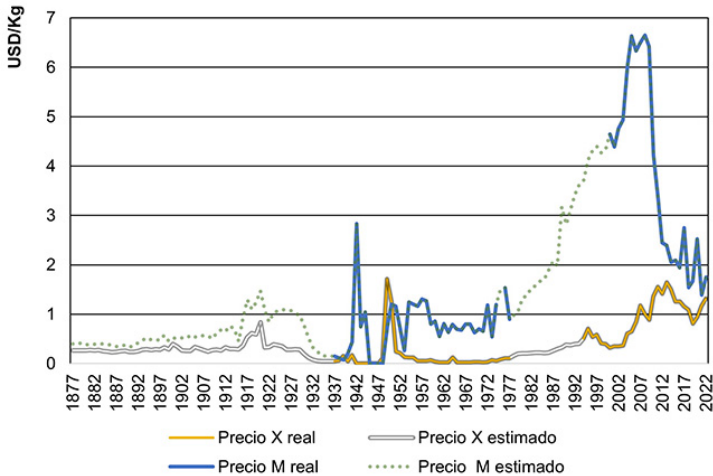
El comercio se retomó a partir de 1948 de forma paulatina luego de haberse desplomado a 0. No fue hasta 1967 cuando se superó la importancia del año 1941. Es decir, la declaratoria de guerra a Japón generó un retraso de 26 años en las relaciones económicas. El pico de las relaciones económicas entre Perú y Japón se alcanzó en 1969, momento en el cual empiezan a caer de manera sostenida, por el lado de las exportaciones, y desde 1984 de manera sostenida, por el lado de las importaciones. Cabe destacar que alrededor de 1985 el yen empieza a revaluarse, por ello, no queda claro que las importaciones peruanas desde Japón se hubieran reducido por motivos externos o internos.

Según algunos autores, el deterioro de las relaciones entre el Perú y Estados Unidos durante el gobierno militar motivó que nuestro país no pudiera convertirse en un centro de reexportación de manufacturas japonesas, lo que detuvo el flujo de inversión japonesa al Perú. Este y otros factores como la inseguridad física debido al terrorismo de la época hicieron que el Perú deje de ser receptor de inversión extranjera japonesa sustantiva (González Vigil & Shimizu, 2012). Como en muchos casos, son las empresas japonesas las que exportan e importan de Japón, por ende, mientras el proceso de deslocalización de inversiones siga estancado y no tenga una dirección hacia el Perú, sólo resta que sean los peruanos u otros inversionistas extranjeros quienes fomenten estas actividades. Al parecer, eso no ha estado sucediendo. A pesar de todas estas dificultades, cabe destacar que

la relación de la posguerra ha sido una relación en la que el Perú ha tenido superávits comerciales regulares con respecto a Japón.

Figura 2

Evolución de los precios de las exportaciones e importaciones (1877-2022)



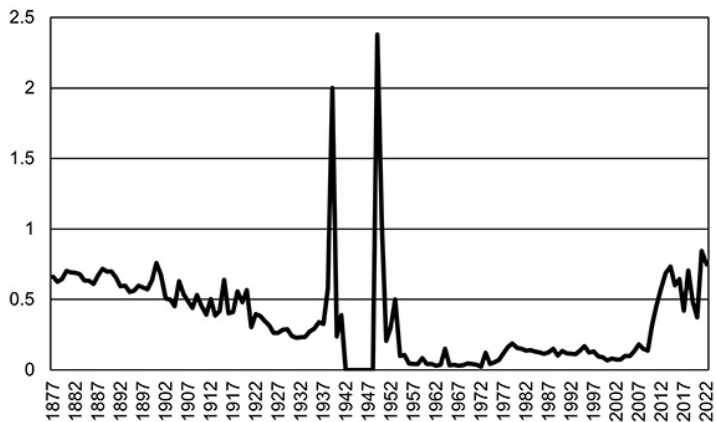
Fuente: elaboración propia con base en información de las tablas 1 y 2.

En lo que respecta a los precios de las importaciones y exportaciones (ver Figura 2), en general, el precio de las importaciones peruanas desde Japón es mayor al precio de las exportaciones peruanas. Eso refleja el bajo valor de la relación valor/peso de la canasta de exportaciones peruana. Cabe señalar que desde 1967 ha habido un aumento en los precios de las exportaciones peruanas, pero el precio de las importaciones peruanas desde Japón ha crecido mucho más rápidamente desde 1977. Asimismo, cabe destacar que el precio de las importaciones peruanas desde Japón empezó a desplomarse a partir del año 2007 con la crisis financiera internacional cuyo origen estuvo en Estados Unidos.

En general, los términos de intercambio han sido menores a 1 por sólo pocos años antes de la Segunda Guerra Mundial; otros años después fueron mayor a 1. La relación de intercambio se estancó entre 1957 y 2007, y comenzó a aumentar más debido a la caída de los precios de importación de Japón que a la subida de los precios de exportación peruanos, aunque este aumento de precios también es importante (ver Figura 3). Esto nos lleva a la hipótesis de si en los últimos años el Perú ha estado aumentando la exportación de bienes no tradicionales en su canasta exportadora hacia Japón recientemente.

Figura 3

Evolución de los términos de intercambio entre Perú y Japón (1877-2022)

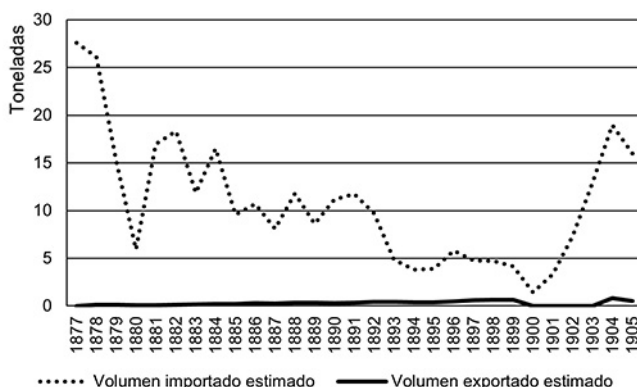


Fuente: elaboración propia con base en información de las tablas 1 y 2.

En cuanto a los volúmenes, es mejor analizar las figuras en partes. Para el periodo 1877-1905, el volumen de las importaciones desde Japón fue sistemáticamente mayor que el volumen de exportaciones de Perú a Japón. Cabe destacar que estos estimados pueden cambiar conforme se cuente con más información y podamos perfeccionarlos. Hasta inicios de 1905, básicamente ingresaron productos al Japón y el Perú no exportaba de manera sustantiva a ese país (ver Figura 4).

Figura 4

Evolución de los volúmenes importados y exportados (1877-1905)

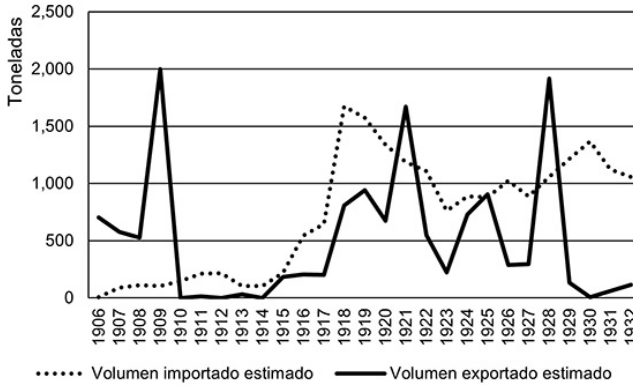


Fuente: elaboración propia con base en información de las tablas 1 y 2.

En cambio, para el periodo 1906-1932, los volúmenes de exportaciones e importaciones que estimamos son similares, aumentando las exportaciones peruanas paulatinamente, especialmente a partir de 1914 (ver Figura 5).

Figura 5

Evolución de los volúmenes importados y exportados (1906-1932)

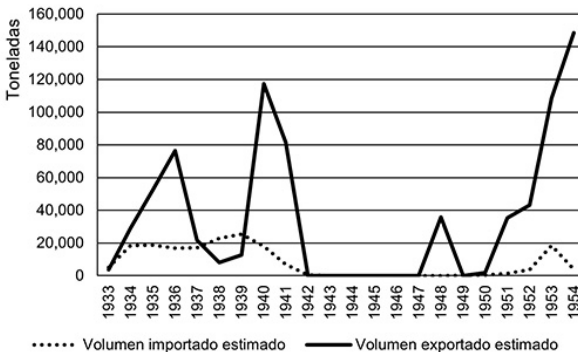


Fuente: elaboración propia con base en información de las tablas 1 y 2.

Luego de 1933, las exportaciones peruanas tendrían el mayor volumen. Se detiene el comercio durante la guerra, pero una vez que se retoma, el volumen de exportaciones peruanas sigue siendo mayor al volumen de las importaciones peruanas desde Japón. Esta tendencia se mantendrá a futuro, pero hacemos este corte porque en 1956 se produce la revolución de la contenedorización con lo que las exportaciones en general crecen de manera explosiva por la reducción sustantiva de fletes que empieza en esa época (ver Figura 6).

Figura 6

Evolución de los volúmenes importados y exportados (1933-1954)

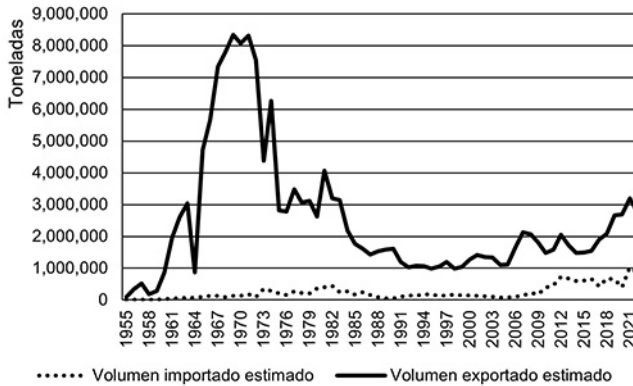


Fuente: elaboración propia con base en información de las tablas 1 y 2.

En los años posteriores a 1955 las exportaciones crecieron de forma sustantiva hasta el año 1969 en términos de volumen, disminuyendo hasta el año 1988, momento en el cual hubo un lento crecimiento, nunca recuperando el nivel de la época de los años setenta, y con un periodo de estancamiento entre 1988 y 2000. Las importaciones peruanas desde Japón no volvieron a ser de más de un millón de toneladas, sino hasta el año 2022 (ver Figura 7). Aun así, en términos de volúmenes, las importaciones peruanas desde Japón no han sido tan masivas como las exportaciones peruanas hacia ese país.

Figura 7

Evolución de los volúmenes importados y exportados (1955-2022)



Fuente: elaboración propia con base en información de las tablas 1 y 2.

3. Composición de exportaciones en años clave antes de 2000

La primera información de exportación desagregada al Japón que tenemos disponible es del año 1912 por 49 kg de jebe fino y de otros productos diversos por un valor de sólo 43 814 libras peruanas (Superintendencia General de Aduanas, 1912).

Para el año 1937 (Departamento de Estadística General de Aduanas del Callao, 1938), el Perú exportaba productos como animales vivos, industriales y manufacturados a Japón por un valor de 168 946 soles de oro, productos vegetales alimenticios e industriales por un valor de 3 191 387 soles de oro, 79 704 soles de oro en productos minerales, bebidas y licores por 50 soles de oro. Si analizamos las exportaciones nacionalizadas del mismo documento,

encontramos que Japón era un gran importador de metales en bruto y preparados para la industria, por un valor de 430 263 soles oro, siendo el principal comprador del Perú. Luego se tuvo 80 soles de oro por artículos de escritorio, 10 000 soles oro por herramientas navales y vehículos, y otros elementos menores. Japón fue el principal receptor de exportaciones peruanas nacionalizadas. En general, Japón buscaba alimentos y materiales en el Perú.

Para los 3 años anteriores al bloqueo comercial estadounidense (1939-1941), el Perú básicamente exportaba productos agrícolas tradicionales al Japón, como algodón y, en menor medida, minería tradicional. Asimismo, debido a la escasez de petróleo por los conflictos latentes, Japón demandaba mucho tal producto (ver Tabla 3). Luego del bloqueo estadounidense, el comercio se desplomaría a o hasta 3 años después del fin de la guerra en 1948. Para tal momento, el Perú empezó solamente exportando azúcar y algodón, y donaciones caritativas (que era la forma como era llamada tal cuenta) (Departamento de Estadística General de Aduana, 1950).

Tabla 3

Exportaciones de Perú a Japón antes del bloqueo estadounidense

Tipo de producto	Soles oro			Porcentaje		
	1939	1940	1941	1939	1940	1941
Agro tradicional	8 339 322	21 252 492	74 874 856	92,1	67,3	91,1
Minería tradicional	683 492	2 621 741	5 579 532	7,5	8,3	6,8
Petróleo y gas	0	7 703 103	814 914	0,0	24,4	1,0
Otro tradicional	36 694	15 285	180 298	0,4	0,0	0,2
Fibras (no tradicional)	45	0	759 301	0,0	0,0	0,9
Total	9 059 553	31 592 621	82 208 901	100	100	100

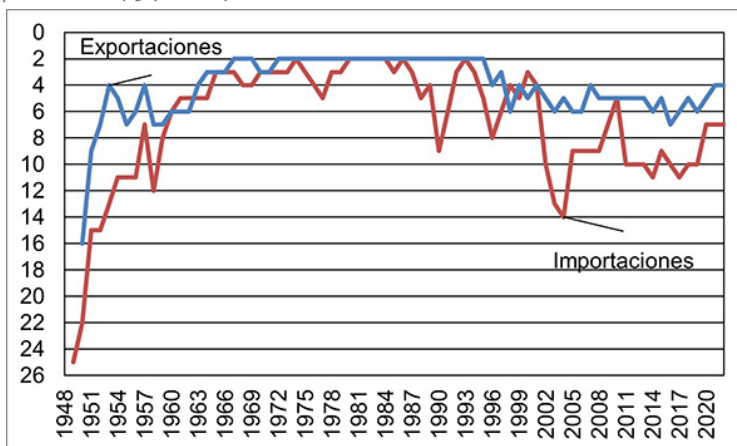
Fuente: Elaboración propia con base en el Anuario de Comercio Exterior de 1941 (Departamento de Estadística General de Aduanas-Callao, 1942).

Luego de la ratificación del tratado de paz con Japón suscrito en la Conferencia de San Francisco mediante resolución legislativa 11827, las relaciones comerciales entre Perú y Japón entraron a una nueva etapa. Para 1961 el presidente Prado visitó Tokio y el 14 de julio se aprobaría el Convenio Comercial y Protocolo Adicional.

Ahora bien, aunque existe información sumamente rica en los anuarios de comercio exterior del Perú, lamentablemente la tabulación de los datos es demasiado grande para los objetivos de este artículo. Por tal motivo, para el periodo 1962-1988 usamos la información de aduanas del Japón que tiene las líneas exportadas del Perú a Japón de forma más agregada. En esta nueva era, el Perú exportó principalmente hierro a Japón.

Figura 8

Posición de Japón en el ranking de países destino de exportaciones peruanas y origen de importaciones (1948-2022)



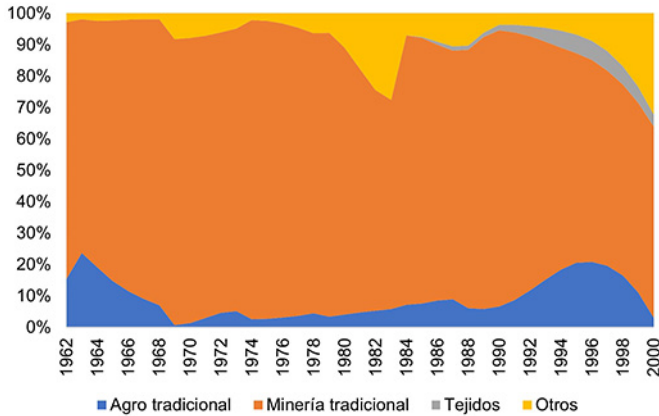
Fuente: elaboración propia con base en DOTS (FMI, 2023).

Durante toda esta etapa, Japón fue el segundo socio comercial del Perú según datos del Fondo Monetario Internacional, Direction of Trade Statistics (DOTS) que cuenta con información de 1948 a 2022 (ver Figura 8). Alrededor de 1963 Japón se consolidó como uno de los socios principales del Perú tanto como comprador de nuestros productos, como proveedor. De esta forma, Japón ha sido desde fines de los 60 hasta mediados de los 90 el segundo destino de las exportaciones peruanas y en general el cuarto proveedor de importaciones. La década de los años noventa constituyó un cambio con respecto a esto. Japón es ahora el cuarto destino de las exportaciones peruanas en la actualidad y la séptima fuente de las importaciones. El estado de las relaciones diplomáticas también impacta en el comercio entre los países, así como los procesos de crecimiento del destino y el origen del comercio.

La importancia de Japón para el Perú cayó después de mediados de la década de 1990. No podemos decir si esto se debe a la crisis provocada por el Plaza Accord y la revaluación del yen, el surgimiento de China como principal socio de varios países luego de su entrada a la Organización Mundial de Comercio (OMC), o la venta de la empresa de hierro a Shougang Hierro Perú, propiedad de China. Probablemente se deba a una mezcla de todos esos factores u otros que no hemos identificado aún. Empero, la minería y agricultura tradicional correspondieron cerca del 90% de las exportaciones durante todo el periodo (ver Figura 9).

Figura 9

Evolución de las tendencias de la composición de las exportaciones peruanas a Japón (1962-2000)



Fuente: elaboración propia con base en diversas fuentes peruanas y japonesas (ADEX, 2023; Ministry of Finance of Japan, 1990, 1995; 日本関税協会 (Asociación de Aduanas de Japón), 1964, 1965, 1970, 1975, 1980, 1985, 1989)

Nota. En la figura se han hecho interpolaciones para poder identificar las tendencias.

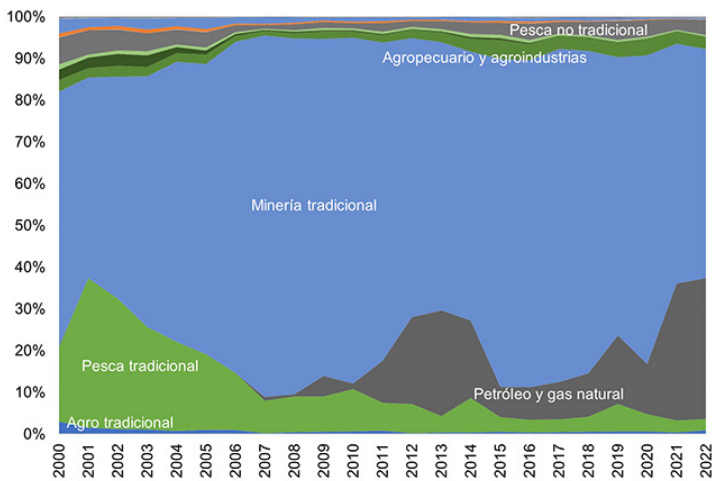
4. El comercio después del año 2000

Hemos decidido separar este periodo del análisis pues la información que tiene la Asociación de Exportadores (ADEX) es consistente y nos permite mostrar claramente las diferencias esenciales entre las exportaciones de Perú a Japón y las importaciones de Japón a Perú. El periodo anterior tiene clasificaciones inconsistentes, aunque hemos hecho nuestro mejor esfuerzo para darles sentido y consistencia.

En la Figura 10 podemos observar que la mayor parte de las exportaciones del Perú a Japón han sido sobre todo de minería tradicional, pesca tradicional y, a partir de 2007, de petróleo y gas natural, mientras que la Figura 11 nos muestra la composición de nuestras importaciones a Japón, que gira en torno a la metalmecánica, química y siderurgia. Es decir, exportamos productos tradicionales e importamos productos no tradicionales. Una mención aparte merece que importemos productos relacionados con el petróleo y el gas de Japón y exportemos estos productos al mismo país. Sobre ello tenemos que destacar que el petróleo de la Selva es pesado y para poder extraerlo de la

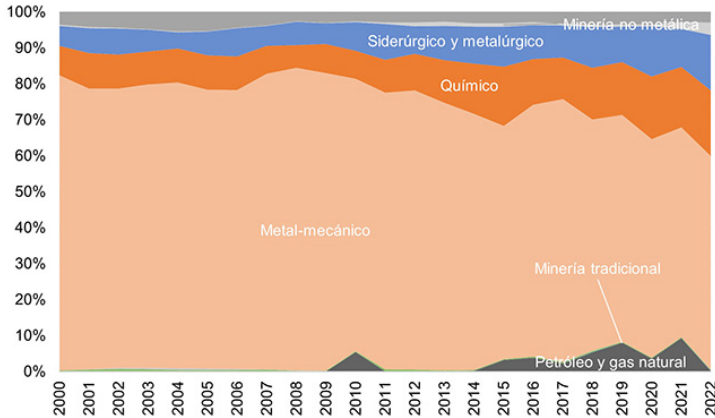
tierra debemos insertar petróleo más ligero. Quizá esto podría explicar la paradoja. Los productos minerales son limitados. Por ello, debemos desarrollar industrias alternativas con el tiempo; no podemos cometer los mismos errores de la era del guano. Solamente el conocimiento humano puede pretender no acabarse. Japón puede ser un socio estratégico para conseguir una mejor inserción económica del Perú en el mundo para cuando, eventualmente, los recursos naturales se agoten.

Figura 10
Composición de las exportaciones peruanas a Japón (2000-2022)



Fuente: elaboración propia con base en ADEX (2023)

Aunque no puede apreciarse en el gráfico, las exportaciones peruanas con mayor razón valor peso son las relacionadas con textiles. Lamentablemente, los volúmenes no son suficientes para poder verlas con respecto al total de las exportaciones a Japón. Deben realizarse estudios especiales sobre los clusters relacionados con la industria textil en el Perú, empezando por el centro comercial e industrial del rubro textil, Gamarra ubicado en La Victoria, pero también identificando otros emergentes. Asimismo, deben realizarse estudios específicos para identificar dónde se aglutina el movimiento de autopartes y reparaciones, que parece ser alrededor del Jirón Iquitos, para generar estrategias conjuntas.

Figura 11*Composición de las importaciones peruanas desde Japón (2000-2022)*

Fuente: elaboración propia con base en ADEX (2023).

5. Conclusiones y recomendaciones

Con este artículo hemos mostrado lo extensa que es la relación económica que tiene el Perú con Japón. Hemos expuesto algunas razones para fundamentar el no alineamiento activo en la diplomacia, en la medida de lo posible, y los efectos destructivos de la guerra en la vida económica entre el Perú y Japón. La relación entre ambos países sigue siendo tradicional y es necesario pensar cómo el Perú puede insertarse en cadenas globales de valor en las que Japón participa.

Aunque destacan los acuerdos firmados con el Japón como el Acuerdo de Asociación Económica (AAE) y el Convenio entre Japón y la República del Perú para evitar la doble tributación en relación con los impuestos sobre la renta y para prevenir la evasión y la elusión fiscal, es necesaria una estrategia donde empresarios, académicos y gobiernos de ambos países puedan encontrarse y diseñar un plan de desarrollo conjunto con un aumento del contenido tecnológico de las exportaciones peruanas a Japón, así como un mayor grado de transformación.

Esto constituye un reto importante porque, como hemos visto en este artículo, las tendencias de nuestra relación con Japón y las características de exportar bienes tradicionales para importar bienes no tradicionales son de larga data. Para promover, por ejemplo, las exportaciones de productos agrícolas no tradicionales, es necesario una negociación más fluida entre el Servicio Nacional

de Sanidad Agraria (SENASA) con la entidad encargada de las regulaciones fitosanitarias en Japón, lo que, a su vez, demanda expertos peruanos en diálogo continuo con sus pares japoneses, y la buena voluntad y diligencia de ambas partes para que estas negociaciones sean eficientes. Esta tarea debe ser apoyada por los Ministerios de Comercio Exterior y Turismo y el Ministerio de Relaciones Exteriores en diálogo constante con los exportadores nacionales.

Recomendamos que se hagan investigaciones futuras sobre las cadenas relacionadas con la metalmecánica, industria automotriz y química con las que ya tenemos contactos comerciales con Japón e indagar si es que el Perú transforma esas importaciones y las exporta a otros países o si es que permanecen en el país. Es necesario conocer qué condiciones deben darse para que esas industrias sean sostenibles en el país identificando clusters espaciales.

Una oportunidad para identificar de forma actualizada estos clusters podría estar en los resultados del último censo económico, el V Censo Nacional Económico 2022 (VCENEC 2022).

REFERENCES

- Akamatsu, K. (1962). A historical pattern of Economic Growth in Developing Countries. *The Developing Economies*, 1(s1), 3–25. <https://doi.org/10.1111/j.1746-1049.1962.tb01020.x>
- Asociación de Exportadores. (2023). *ADEX Data Trade. Comercio con Japón 2000-2022*.
- Banco Central de Reserva del Perú. (2023). *Cuadros Anuales Históricos*. <https://estadisticas.bcrp.gob.pe/estadisticas/series/cuadros/memoria>
- Bjork, K. (1998). The Link That Kept the Philippines Spanish: Mexican Merchant Interests and the Manila Trade, 1571-1815. *Journal of World History*, 9(1), 25–50.
- Capuñay, J. C. (12 de febrero de 2023). Perú-Japón: 150 años de relaciones. *El Peruano*.
- Castellanos, E., & Cortéz, J. M. (1989). Las relaciones comerciales Perú-Japón: la necesidad de un cambio. *Apuntes: Revista de Ciencias Sociales*, 24, 99–118. <https://doi.org/10.21678/apuntes.24.287>
- Castellanos, E., & Cortez, J. M. (1988). *Relaciones comerciales Perú - Japón: 1971-1986*. Trabajo de investigación para optar por el Grado Académico de Bachiller en la Universidad del Pacífico.

Degregori, C. I. (2003). *Comunidades locales y transnacionales: cinco estudios de caso en el Perú*. IEP.

Departamento de Estadística General de Aduana. (1950). *Anuario del Comercio Exterior de la República Peruana correspondiente a 1949*.

Departamento de Estadística General de Aduanas del Callao. (1935). *Anuario del Comercio Exterior del Perú correspondiente a 1934*.

Departamento de Estadística General de Aduanas del Callao. (1938). *Anuario del Comercio Exterior del Perú Correspondiente al año 1937*.

Departamento de Estadística General de Aduanas-Callao. (1942). *Anuario del Comercio Exterior del Perú correspondiente a 1941*.

Dirección Nacional de Estadística - Ministerio de Hacienda y Comercio. (1937). Tabla No. 75.- Valor de las Importaciones y Exportaciones, por procedencias y destinos, en el periodo 1877 a 1935. *Extracto Estadístico del Perú 1934 – 1935*, pp. 77–116.

Dirección Nacional de Estadística - Ministerio de Hacienda y Comercio. (1939). Tabla No. 32.- Valor de las Importaciones y Exportaciones, por procedencias y destinos, en el periodo 1930 a 1938. *Extracto Estadístico del Perú 1938* (pp. 236–259).

Dirección Nacional de Estadística - Ministerio de Hacienda y Comercio. (1940). Tabla No. 25.- Valor de las Importaciones y Exportaciones, por procedencias y destinos, en el periodo 1930 a 1939. In *Extracto Estadístico del Perú 1939* (pp. 258–272).

Dirección Nacional de Estadística - Ministerio de Hacienda y Comercio. (1941). Tabla No. 38.- Valor de las Importaciones y Exportaciones, por procedencias y destinos, en el periodo 1930 a 1940. In *Extracto Estadístico del Perú 1940* (pp. 363–385).

Dirección Nacional de Estadística - Ministerio de Hacienda y Comercio. (1942). Tabla No. 24.- Valor de las Importaciones y Exportaciones, por procedencias y destinos, en el periodo 1930 a 1941. In *Extracto Estadístico del Perú 1941* (pp. 288–311).

Dirección Nacional de Estadística - Ministerio de Hacienda y Comercio. (1944). Tabla No. 29.- Valor de las Importaciones y Exportaciones, por procedencias y destinos, en el periodo 1930 a 1943. In *Extracto Estadístico del Perú 1943* (pp. 404–425).

Dirección Nacional de Estadística - Ministerio de Hacienda y Comercio. (1946). Tabla No. 40.- Balanza de Comercio Exterior del Perú 1942-1945, por Continentes y Países (cantidad). In *Anuario Estadístico del Perú 1944-1945* (pp. 390–393).

- Dirección Nacional de Estadística - Ministerio de Hacienda y Comercio. (1948). Tabla No. 40.- Balanza de Comercio Exterior del Perú 1943-1946, por Continentes y Países (cantidad). In *Anuario Estadístico del Perú 1946* (pp. 334-338).
- Dirección Nacional de Estadística - Ministerio de Hacienda y Comercio. (1949). Tabla No. 38.- Balanza de Comercio Exterior del Perú 1944-1947, por Continentes y Países (cantidad). In *Anuario Estadístico del Perú 1947* (pp. 346-349).
- Dirección Nacional de Estadística - Ministerio de Hacienda y Comercio. (1953). Tabla No. 6.- Comercio Exterior - Discriminación por Continentes y Países - 1948-1950. In *Anuario Estadístico del Perú 1950* (pp. 422-425).
- Dirección Nacional de Estadística - Ministerio de Hacienda y Comercio. (1954). Tabla No. 4.- Comercio Exterior - Discriminación por Continentes y Países - 1950-1952. In *Anuario Estadístico del Perú 1951-1952* (pp. 780-782).
- Dirección Nacional de Estadística - Ministerio de Hacienda y Comercio. (1956). Tabla No. 5.- Comercio Exterior - Discriminación por Continentes y Países - 1951-1953. In *Anuario Estadístico del Perú 1953* (pp. 399-401).
- Dirección Nacional de Estadística - Ministerio de Hacienda y Comercio. (1957). Tabla No. 7.- Comercio Exterior - Discriminación por Continentes y Países - 1953-1954. In *Anuario Estadístico del Perú 1954* (pp. 381-382).
- Dirección Nacional de Estadística y Censos - Ministerio de Hacienda y Comercio. (1958). Tabla No. 7.- Comercio Exterior - Discriminación por Continentes y Países - 1954-1955. In *Anuario Estadístico del Perú 1955* (pp. 403-405).
- Dirección Nacional de Estadística y Censos - Ministerio de Hacienda y Comercio. (1959). Tabla No. 5.- Comercio Exterior por Continentes y Países - 1956-1957. In *Anuario Estadístico del Perú 1956-1957* (pp. 521-523).
- Dirección Nacional de Estadística y Censos - Ministerio de Hacienda y Comercio. (1969). Tabla No. 1.4.- Comercio Exterior por Países de Mayor Intercambio: 1955-1966 (En miles de soles). In *Anuario Estadístico del Perú 1966 - Resultados de 1958-1966* (pp. 1291-1305).
- Feenstra, R., Lipsey, R., Deng, H., Ma, A., & Mo, H. (2005). World Trade Flows: 1962-2000. *National Bureau of Economic Research Working Paper Series: Vol. No. 11040*. <https://doi.org/10.3386/w11040>
- FMI. (2023). *Direction of Trade Statistics*. <https://data.imf.org/?sk=9d6028d4-f14a-464c-a2f2-59b2cd424b85>

- González Vigil, F., & Shimizu, T. (2012). *The Japan-Peru FTA: antecedents, significance and main features*. IDE-JETRO.
- Irie, T., & Himel, W. (1951). History of Japanese Migration to Peru, Part I. *The Hispanic American Historical Review*, 31(3), 437–452. <https://doi.org/10.2307/2509401>
- Irie, T., & Himel, W. (1951). History of Japanese Migration to Peru, Part II. *The Hispanic American Historical Review*, 31(4), 648–664. <https://doi.org/10.2307/2509401>
- Irie, T., & Himel, W. (1952). History of Japanese Migration to Peru, Part III (Conclusion). *The Hispanic American Historical Review*, 32(1), 73–82. <https://doi.org/10.2307/2508910>
- Kamiya, M. (1998). La inversión japonesa en Perú: estrategia en Latinoamérica y plataformas de inversión. *Apuntes: Revista de Ciencias Sociales*, 42, 3–29. <https://doi.org/10.21678/apuntes.42.467>
- Kamiya, M. (2004). Japanese investment in Peru: limits of developmental investment. *Journal of the Graduate School of Asia-Pacific Studies*, 9, 195–212.
- Ministerio de Comercio - Dirección General de Aduanas. (1971-1974). *Estadística del Comercio Exterior* (1971, 1973, 1974).
- Ministerio de Economía y Finanzas - Dirección General de Aduanas. (1969). *Estadística del Comercio Exterior* 1969.
- Ministerio de Hacienda y Comercio - Superintendencia General de Aduanas. (1930). *Estadística del Comercio Especial del Perú en el año 1929*.
- Ministerio de Hacienda y Comercio - Superintendencia Nacional de Aduanas. (1959-1967). *Estadística del Comercio Exterior* (1959, 1961, 1963, 1965, 1967).
- Ministerio de Industria, Comercio, Turismo e Integración. (1978). *Anuario Estadístico de Comercio Exterior 1975-1977*.
- Ministry of Finance of Japan. (1990). 1990/12. Country by Principal Commodity (Import Fixed annual), South America, 401-415. *Trade Statistics Data for Japan*.
- Ministry of Finance of Japan. (1995). 1995/12. Country by Principal Commodity (Import Fixed annual), South America, 401-415. *Trade Statistics Data for Japan*.
- National Graduate Institute for Policy Studies. (2002). Box: Flying Geese Model. Information Module: *Diversifying PRSP --The Vietnamese Model for Growth-Oriented Poverty Reduction*. <https://www.grips.ac.jp/forum/module/prsp/FGeese.htm>

- Schurz, W. L. (1918). Mexico, Peru, and the Manila Galleon. *The Hispanic American Historical Review*, 1(4), 389–402. <https://doi.org/10.2307/2505890>
- Seminario, B., Berrocal, V. & Palomino, L. (2021). *Datos del PBI nacional y análisis de la desigualdad en el Perú (1700 - 2020)*.
- SRS1 Software. (2018). *SRS1.Splines.Functions25*. <https://www.srs1software.com/SRS1CubicSplineForExcel.aspx>
- Superintendencia Nacional de Aduanas y de Administración Tributaria (SUNAT). (2023a). *Cuadro F4. Importación para el consumo según continente, zona económica y país de origen, 2005 - 2023* (Valor CIF en miles de US \$).
- SUNAT. (2023b). *Cuadro G5. Exportación definitiva, según continente, zona económica y país de destino, 2005 - 2022* (Valor FOB en miles de US\$).
- Superintendencia General de Aduanas. (1912). *Estadística del Comercio Especial del Perú. Importación por la aduana de Iquitos y Exportación General*.
- Titiev, M. (1951). The Japanese Colony in Peru. *The Far Eastern Quarterly*, 10(3), 227–247. <https://doi.org/10.2307/2049316>
- UN Comtrade. (2023). Trade Data. *UN Comtrade Database*.
- 日本関税協会 (Asociación de Aduanas de Japón). (1964). 16. 主要国別商品別貿易. 単位:1,000ドル (16. Comercio por país y por producto. Unidades: 1,000 USD). In 貿易年鑑 (Anuario de Comercio) (pp. 310–311).
- 日本関税協会 (Asociación de Aduanas de Japón). (1965). 16. 主要国別商品別貿易. 単位:1,000ドル (16. Comercio por país y por producto. Unidades: 1,000 USD). In 貿易年鑑 (Anuario de Comercio) (pp. 234–235).
- 日本関税協会 (Asociación de Aduanas de Japón). (1970). 16. 主要国別商品別貿易. 単位:1,000ドル (16. Comercio por país y por producto. Unidades: 1,000 USD). In 貿易年鑑 (Anuario de Comercio) (pp. 356–357).
- 日本関税協会 (Asociación de Aduanas de Japón). (1975). 16. 主要国別商品別貿易. 単位:1,000ドル (16. Comercio por país y por producto. Unidades: 1,000 USD). In 貿易年鑑 (Anuario de Comercio) (pp. 465–466).
- 日本関税協会 (Asociación de Aduanas de Japón). (1980). 16. 主要国別商品別貿易. 単位:1,000ドル (16. Comercio por país y por producto. Unidades: 1,000 USD). In 貿易年鑑 (Anuario de Comercio) (pp. 557–558).

日本関税協会 (Asociación de Aduanas de Japón). (1985). 16. 主要国別商品別貿易. 単位:1,000ドル (16. Comercio por país y por producto. Unidades: 1,000 USD). In 貿易年鑑 (Anuario de Comercio) (pp. 535–536).

日本関税協会 (Asociación de Aduanas de Japón). (1989). 16. 主要国別商品別貿易. 単位:1,000ドル (16. Comercio por país y por producto. Unidades: 1,000 USD). In 貿易年鑑 (Anuario de Comercio) (pp. 503–504).

NOTA

1. Se agradecen los comentarios de Gabriel Arrieta, jefe de Estudios Económicos e Inteligencia Comercial del CIEN – ADEX a una versión preliminar de este artículo y el trabajo de Carolina Roca en la tabulación de diversos anuarios y extractos estadísticos. Las comunicaciones con todas estas personas han enriquecido sustantivamente este artículo. Todo error u omisión es de entera responsabilidad del autor.